



HUMMEL
KÜCHENWERK
— seit 1917 —

Moin Moin – schön, dass Sie uns kennenlernen möchten.

Das Hummel Küchenwerk ist seit 1917 eine echte Hamburger Institution und Norddeutschlands führender Küchenhersteller. Als Familienunternehmen – mit derzeit rund 115 Mitarbeitern an 2 Standorten – zeichnet uns ein hoher Qualitätsanspruch und eine starke Kundenorientierung aus. Küchen sind unsere Leidenschaft. Wir planen und produzieren diese individuell für jedes Preissegment im B2C- wie auch für den B2B-Bereich. Wenn Sie unsere Begeisterung für Küchen teilen, warten auf Sie ein sympathisches Team, kurze Entscheidungswege und eine flache Hierarchie. Für unseren Standort in Norderstedt bei Hamburg suchen wir einen



Verkaufsberater (m/w/d) in der Küchenplanung – Bereich B2B

Ihre Aufgaben

Von der Einzel- bis zur Projektanfrage gehören u. a. Bauträger und Architekten zu Ihren Kunden. Sie beraten und betreuen unsere B2B-Kunden mit professioneller Kommunikation und Übersicht. Ihre Planungen realisieren Sie mit unserem Küchenplanungsprogramm (KPS Planit).

- immer ein verbindlicher und verlässlicher Ansprechpartner (m/w/d) für Ihre B2B-Kunden
- Erstellung kundenspezifischer Lösungen aus Ausschreibungsanfragen
- Beratung mit Begeisterung und dem nötigen Willen zum erfolgreichen Abschluss
- Erledigung aller im Verkauf üblichen und notwendigen, kaufmännischen Tätigkeiten

Der Arbeitsplatz kann ggf. als Teilzeitstelle ausgestaltet werden!

Ihr Profil

Sie haben Berufserfahrungen als Küchenverkäufer (m/w/d), eine Ausbildung zum Einrichtungsfachberater (m/w/d) oder Innenarchitekten/Architekten (m/w/d) abgeschlossen.

- Kucheneinrichtungen begeistern Sie
- engagiertes, selbstständiges, organisiertes und erfolgsorientiertes Arbeiten gehört für Sie einfach dazu
- Sie arbeiten genau, zuverlässig und bewahren stets den Überblick
- Beratungsgespräche führen Sie gern
- Sie können mit MS-Word und MS-Outlook umgehen und
- besitzen einen Pkw-Führerschein

Motivierte Quereinsteiger sind herzlich willkommen!

Eine für Sie kostenfreie Ausbildung zum qualifizierten Küchenfachverkäufer (m/w/d) ist möglich.

Hummel bietet Ihnen

- attraktives verkaufsabhängiges Festgehalt zzgl. leistungsorientiertem Anteil
- Gleitzeit ermöglicht flexible Freizeitgestaltung und ausgeglichene Work-Life-Balance
- 30 Tage Erholungsurlaub
- keine Samstagsarbeit
- Einarbeitung mit Paten und Weiterentwicklung
- betriebliche Altersvorsorge und VL
- Betriebsarzt mit Gesundheitsvorsorge
- gute Verkehrsanbindung & Parkplatz
- Mitarbeiterrabatte und gemeinsame Events uvm.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins als pdf-Datei an bewerbung@hummel.de

Hummel Küchenwerk GmbH, Personalreferentin Kathrin Sommerfeld, Schweriner Str.14, 22844 Norderstedt

Der diskrete Umgang mit Ihren Daten ist selbstverständlich. Sperrvermerke werden beachtet.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir im Grundsatz keine Vorstellungskosten übernehmen. Hinweise zum Datenschutz: Mit verschiedenen technischen und organisatorischen Vorkehrungen schützen wir Ihre Daten. Wir versichern Ihnen, dass Ihre Angaben vertraulich behandelt werden. Die hier eingegebenen Daten werden ausschließlich zum Zweck der Kandidatenauswahl verarbeitet und genutzt – danach vernichtet bzw. gelöscht.

