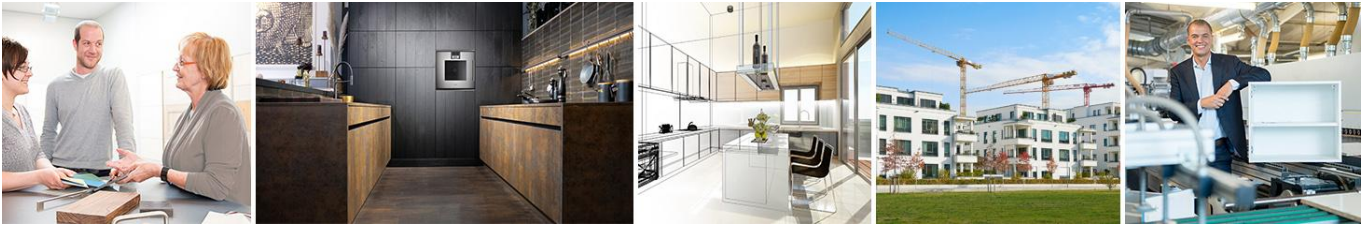




HUMMEL
K Ü C H E N W E R K
— seit 1917 —



Moin Moin – schön, dass Sie uns kennenlernen möchten.

Das Hummel Küchenwerk ist seit 1917 eine echte Hamburger Institution und Norddeutschlands führender Küchenhersteller. Küchen sind unsere Leidenschaft. Wir planen und produzieren diese individuell für jedes Preissegment im B2C- wie auch für den B2B-Bereich. Als modernes Familienunternehmen – mit derzeit rund 120 Mitarbeitern an 2 Standorten – zeichnet uns ein hoher Qualitätsanspruch und eine starke Kundenorientierung aus. Wenn Sie unsere Begeisterung für Küchen teilen, warten auf Sie ein sympathisches Team, kurze Entscheidungswege und eine flache Hierarchie. Für unsere Standorte Norderstedt und Hamburg suchen wir

Verkaufsberater in der Küchenplanung (m/w/d)

für Projektkunden oder für Endkunden

Standort Norderstedt oder Hamburg

Voll- oder Teilzeit

Ihre Aufgaben als Verkaufsberater

Vom ersten Kundengespräch bis zur Übergabe an das Team Abwicklung, bearbeiten Sie strukturiert und gewissenhaft alle üblichen und notwendigen kaufmännischen Prozesse. Das beinhaltet die professionelle Beratung, die Planung mithilfe des 3D-Küchenplanungsprogramms KPS und den Verkauf. Sie bauen eine angemessene Kundenbeziehung auf und präsentieren, individuell und auf den Kunden abgestimmt, unser umfangreiches Produkt.

für Projektkunden

Basierend auf Ausschreibungsanfragen erstellen Sie kundenspezifische Angebote für unsere Projektkunden wie u. a. Wohnungsbauunternehmen, Projektentwickler, Bauträger und Architekten. Nach Vertragsabschluss durch unser Vertriebsteam fertigen Sie die notwendigen Planungen an, die bei größeren Projekten bis zu mehreren hundert individuellen Einbauküchen umfassen. Dabei stehen Sie überwiegend telefonisch und per E-Mail im persönlichen Kontakt zu unseren Projektkunden bzw. unterstützen das Vertriebsteam bei Baubesprechungen und Bemusterungen vor Ort auf der Baustelle oder in unseren Ausstellungsräumen.

für Endkunden

Sie unterstützen unsere Endkunden im persönlichen Beratungsgespräch bei der individuellen Gestaltung ihrer persönlichen Traumküche und beraten mit Begeisterung, Kreativität und dem nötigen Willen zum erfolgreichen Abschluss unter Einhaltung der individuellen Kundenwünsche und -budgets. Sie begleiten unsere Endkunden durch unsere umfangreiche Ausstellung, informieren über die diversen Gestaltungsmöglichkeiten sowie Trends und überzeugen mit Enthusiasmus von unserem Produkt.



Ihr Profil als Verkaufsberater

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische, technische oder handwerkliche Ausbildung. Berufserfahrung im Bereich Küchenplanung, Verkauf oder Beratung sind von Vorteil aber kein Muss. Auch als motivierter Quereinsteiger sind Sie herzlich willkommen. Sie haben ein gutes räumliches Vorstellungsvermögen und eine schnelle Auffassungsgabe. Engagiertes, selbstständiges, organisiertes und erfolgsorientiertes Arbeiten gehören für Sie einfach dazu. Außerdem arbeiten Sie genau, zuverlässig und bewahren stets den Überblick. Weiterhin verfügen Sie über gute Deutsch- sowie ERP-System- und MS-Office-Kenntnisse.

für Projektkunden

Sie sind ein Teamplayer. Zusammen mit Ihren Kollegen betreuen Sie professionell umfangreiche Projektaufträge und stehen Ihren Projektkunden montags bis freitags stets fachlich kompetent zur Seite.

für Endkunden

Sie haben eine Affinität für Einrichtung, Gestaltung und aktuelle Designrends gepaart mit einem Blick auf optimale Funktionalität. Persönliche Kundenberatungen bereiten Ihnen Freude. Mit Ihrem verkäuferischen Talent stehen Sie unseren Kunden auch samstags (9 Uhr bis 14 Uhr) als kompetenter Ansprechpartner zur Seite.

Hummel bietet Ihnen

- den Fokus auf eine langfristige Zusammenarbeit in angenehmer Atmosphäre
- ein attraktives verkaufsunabhängiges Festgehalt zzgl. leistungsorientiertem Anteil
- Gleitzeit zur flexiblen Freizeitgestaltung und für eine ausgeglichene Work-Life-Balance
- immer ein offenes Ohr für Ihre persönlichen Belange
- regelmäßige Teammeetings und Schulungen
- 30 Tage Erholungsurlaub
- eine strukturierte Einarbeitung mit Paten und eine kontinuierliche Weiterentwicklung
- Für Quereinsteiger: eine für Sie kostenfreie Ausbildung zum qualifizierten Küchenfachverkäufer (m/w/d)
- Für Verkaufsberater im Endkundengeschäft: einen fest definierten freien Tag in der Woche - selbstverständlich sind gelegentliche freie Samstage nach Absprache möglich
- eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Betriebsarzt mit Gesundheitsvorsorge
- eine gute Verkehrsanbindung und Parkplatz
- Mitarbeiterrabatte, gemeinsame Events u.v.m.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Wunschstelle, Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins als pdf-Datei an bewerbung@hummel.de

Hummel Küchenwerk GmbH, Personalreferentin Kathrin Sommerfeld, Schweriner Str.14, 22844 Norderstedt

Der diskrete Umgang mit Ihren Daten ist selbstverständlich. Sperrvermerke werden beachtet. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir im Grundsatz keine Vorstellungskosten übernehmen. Unsere Datenschutzinformationen finden Sie unter <https://www.hummel.de/datenschutz/>

