



HUMMEL
K Ü C H E N W E R K
— seit 1917 —



Moin Moin – schön, dass Sie uns kennenlernen möchten.

Das Hummel Küchenwerk ist seit 1917 eine echte Hamburger Institution und Norddeutschlands führender Küchenhersteller. Küchen sind unsere Leidenschaft. Wir planen und produzieren diese individuell für jedes Preissegment im B2C- wie auch für den B2B-Bereich. Als modernes Familienunternehmen – mit derzeit rund 130 Mitarbeitern an 2 Standorten – zeichnet uns ein hoher Qualitätsanspruch und eine starke Kundenorientierung aus. Wenn Sie unsere Begeisterung für Küchen teilen, warten auf Sie ein sympathisches Team, kurze Entscheidungswege und eine flache Hierarchie. Für unseren Standorte Norderstedt suchen wir

Küchenplaner / Küchenverkäufer / Verkaufsberater (m/w/d)

im B2B-Bereich für unsere Projektkunden

Standort Norderstedt. Voll- oder Teilzeit. Quereinsteiger willkommen!

Ihre Aufgaben

- Basierend auf Ausschreibungsanfragen erstellen Sie strukturiert und gewissenhaft kundenspezifische Angebote für unsere Projektkunden wie u. a. Wohnungsbauunternehmen, Projektentwickler, Bauträger und Architekten.
- Nach Vertragsabschluss durch unser Vertriebsteam fertigen Sie die notwendigen Planungen mithilfe des 3D-Küchenplanungsprogramms Fusion (KPS) an, die bei größeren Projekten bis zu mehreren hundert individuellen Einbauküchen umfassen.
- Dabei stehen Sie überwiegend telefonisch und per E-Mail im persönlichen Kontakt zu unseren Projektkunden bzw. unterstützen das Vertriebsteam bei Baubesprechungen und Bemusterungen vor Ort auf der Baustelle oder in unseren Ausstellungsräumen.

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische, technische oder handwerkliche Ausbildung.
- Berufserfahrung im Bereich Küchenplanung, Verkauf oder Beratung sind von Vorteil aber kein Muss.
- Auch als motivierter Quereinsteiger sind Sie herzlich willkommen.
- Sie sind ein Teamplayer. Zusammen mit Ihren Kollegen betreuen Sie professionell umfangreiche Projektaufträge und stehen Ihren Projektkunden montags bis freitags stets fachlich kompetent zur Seite.
- Sie haben ein gutes räumliches Vorstellungsvermögen und eine schnelle Auffassungsgabe.
- Engagiertes, selbstständiges, organisiertes und erfolgsorientiertes Arbeiten gehören für Sie einfach dazu.
- Außerdem arbeiten Sie genau, zuverlässig und bewahren stets den Überblick.
- Weiterhin verfügen Sie über gute Deutsch- sowie ERP-System- und MS-Office-Kenntnisse.





HUMMEL
K Ü C H E N W E R K
— seit 1917 —

Hummel bietet Ihnen

- den Fokus auf eine langfristige Zusammenarbeit in angenehmer Atmosphäre
- ein attraktives verkaufsunabhängiges Festgehalt zzgl. leistungsorientiertem Anteil
- Gleitzeit zur flexiblen Freizeitgestaltung und für eine ausgeglichene Work-Life-Balance
- immer ein offenes Ohr für Ihre persönlichen Belange
- regelmäßige Teammeetings und Schulungen
- 30 Tage Erholungsurlaub
- eine strukturierte Einarbeitung mit Paten und eine kontinuierliche Weiterentwicklung
- Für Quereinsteiger: eine für Sie kostenfreie Ausbildung zum qualifizierten Küchenfachverkäufer (m/w/d)
- eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Betriebsarzt mit Gesundheitsvorsorge
- eine gute Verkehrsanbindung und Parkplatz
- Mitarbeiterrabatte, gemeinsame Events u.v.m.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres Wunschstandortes, Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins als pdf-Datei an bewerbung@hummel.de

Hummel Küchenwerk GmbH, Personalreferentin Kathrin Sommerfeld, Schweriner Straße14, 22844 Norderstedt

Der diskrete Umgang mit Ihren Daten ist selbstverständlich. Sperrvermerke werden beachtet. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir im Grundsatz keine Vorstellungskosten übernehmen. Unsere Datenschutzinformationen finden Sie unter <https://www.hummel.de/datenschutz/>

