



HUMMEL
K Ü C H E N W E R K
— seit 1917 —



Moin Moin – schön, dass Sie uns kennenlernen möchten.

Das Hummel Küchenwerk ist seit 1917 eine echte Hamburger Institution und Norddeutschlands führender Küchenhersteller. Küchen sind unsere Leidenschaft. Wir planen und produzieren diese individuell für jedes Preissegment im B2C- wie auch für den B2B-Bereich. Als modernes Familienunternehmen – mit derzeit rund 130 Mitarbeitern an 2 Standorten – zeichnet uns ein hoher Qualitätsanspruch und eine starke Kundenorientierung aus. Wenn Sie unsere Begeisterung für Küchen teilen, warten auf Sie ein sympathisches Team, kurze Entscheidungswege und eine flache Hierarchie. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als

Küchendesigner / Küchenplaner / Küchenverkäufer (m/w/d) am Standort Hamburg oder Norderstedt

Ihre Aufgaben

Sie unterstützen unsere Endkunden (B2C) im persönlichen Beratungsgespräch bei der individuellen Gestaltung ihrer persönlichen Traumküche und beraten mit Begeisterung, Kreativität und dem nötigen Willen zum erfolgreichen Abschluss unter Einhaltung der individuellen Kundenwünsche und -budgets. Sie begleiten unsere Endkunden durch unsere umfangreiche Ausstellung, informieren über die diversen Gestaltungsmöglichkeiten sowie Trends und überzeugen mit Enthusiasmus von unserem Produkt.

Vom ersten Kundengespräch bis zur Übergabe an das Team Abwicklung, bearbeiten Sie strukturiert und gewissenhaft alle üblichen und notwendigen kaufmännischen Prozesse. Das beinhaltet die professionelle Beratung, die Planung mithilfe des 3D-Küchenplanungsprogramms Fusion (KPS) und den Verkauf. Sie bauen eine angemessene Kundenbeziehung auf und präsentieren, individuell und auf den Kunden abgestimmt, unser umfangreiches Produkt.

Ihr Profil

- Sie haben eine Affinität für Einrichtung, Gestaltung und aktuelle Designtrends, gepaart mit einem Blick auf optimale Funktionalität.
- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische, technische oder handwerkliche Ausbildung.
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Bereich Küchenplanung, -verkauf oder -beratung.
- Persönliche Kundenberatungen bereiten Ihnen Freude und Sie haben ein gutes räumliches Vorstellungsvermögen und eine schnelle Auffassungsgabe.
- Engagiertes, selbstständiges, organisiertes und erfolgsorientiertes Arbeiten gehört für Sie einfach dazu. Außerdem arbeiten Sie genau, zuverlässig und bewahren stets den Überblick.
- Weiterhin verfügen Sie über gute Deutsch-, ERP-System- sowie MS-Office-Kenntnisse.
- Kompetent und mit viel verkäuferischem Talent beraten Sie unseren Kunden auch samstags.





HUMMEL
K Ü C H E N W E R K
— seit 1917 —

Hummel bietet Ihnen

- den Fokus auf eine langfristige Zusammenarbeit in angenehmer Atmosphäre
- ein attraktives verkaufsunabhängiges Festgehalt zzgl. leistungsorientiertem Anteil
- Gleitzeit zur flexiblen Freizeitgestaltung und für eine ausgeglichene Work-Life-Balance
- immer ein offenes Ohr für Ihre persönlichen Belange
- regelmäßige Teammeetings und Schulungen
- 30 Tage Erholungsurlaub
- einen fest definierten freien Tag in der Woche (gelegentliche freie Samstage sind nach Absprache möglich)
- eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Gesundheitsvorsorge durch einen Betriebsarzt
- eine strukturierte Einarbeitung mit Paten und kontinuierliche Weiterentwicklung
- eine gute Verkehrsanbindung und einen kostenfreien Mitarbeiterparkplatz am Standort Norderstedt
- Mitarbeiterrabatte, gemeinsame Events u.v.m.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Wunschstelle, Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins als PDF-Datei an bewerbung@hummel.de

Hummel Küchenwerk GmbH, Personalreferentin Kathrin Sommerfeld, Schweriner Straße 14, 22844 Norderstedt

Der diskrete Umgang mit Ihren Daten ist selbstverständlich. Sperrvermerke werden beachtet. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir im Grundsatz keine Vorstellungskosten übernehmen. Unsere Datenschutzinformationen finden Sie unter <https://www.hummel.de/datenschutz/>

